

Cuprins

Introducere	1
Capitolul 1. Necesitatea clauzelor asiguratorii în contractele comerciale internaționale.....	9
<i>Secțiunea 1. Riscurile contractuale în comerțul internațional.....</i>	<i>9</i>
§1. Definierea riscurilor	11
§2. Clasificarea riscurilor	14
<i>Secțiunea 2. Instrumentele juridice menite să evite sau să neutralizeze riscurile.....</i>	<i>16</i>
§1. Clauzele asiguratorii. Clasificare și necesitate	18
1.1. Clauze asiguratorii menite să contracareze riscurile valutare.....	19
1.2. Clauze asiguratorii menite să contracareze riscurile nevalutare	21
1.3. Alte clauze uzitate în contractele de comerț internațional.....	24
§2. Lex Contractus – legea română. Necesitatea clauzelor asiguratorii.....	25
Capitolul 2. Hardship sau impreviziunea.....	29
<i>Secțiunea 1. Clauza de hardship (sau de impreviziune).....</i>	<i>29</i>
§1. Noțiune și terminologie	31
§2. Definierea clauzei de hardship	33
2.1. Definierea clauzei de <i>hardship</i> în reglementările internaționale	33
2.2. Definiții doctrinare ale clauzei de <i>hardship</i>	35
§3. Funcțiile clauzei de hardship	37
3.1. Ocrotirea echilibrului economic și continuarea contractului	37
3.2. Împărțirea riscurilor între părți.....	38
3.3. Organizarea unui regim adaptat intereselor părților	38
<i>Secțiunea 2. Reglementările naționale – o diversitate de soluții.</i>	<i>39</i>

§1. Dreptul francez	39
1.1. Rigoarea în materie civilă a adagiului	
<i>pacta sunt servanda</i>	40
1.1.1. Pacta sunt servanda – Principiu general	40
1.1.2. Atenuarea aplicării cu rigurozitate a adagiului	
<i>pacta sunt servanda</i> . Excepțiile	43
1.2. Impreviziunea aplicată contractelor administrative	47
1.2.1. Domeniul de aplicare	47
1.2.2. Condițiile de aplicare a clauzei de hardship	50
1.2.3. <i>Efectele aplicării clauzei de hardship</i>	56
§2. Dreptul american	62
2.1. Teoria impracticability of performance	63
2.1.1. Domeniul de aplicare	63
2.1.2. <i>Condițiile de aplicare</i>	66
2.1.3. Efectele aplicării impracticability of	
performance	77
2.2. Teoria frustration of purpose	80
2.2.1. Domeniul de aplicare	80
2.2.2. Condițiile de aplicare ale teoriei frustration	
of purpose	83
2.2.3. Efectele aplicării teoriei frustration of	
purpose	88
§3. Dreptul italian	91
3.1. Eccessiva onerosità în codul civil italian	92
3.1.1. Domeniul de aplicare al eccessiva onerosità	93
3.1.2. Condițiile de aplicare ale eccessiva onerosità	96
3.1.3. Efectele aplicării teoriei eccessiva onerosità	103
3.2. Teoria presupposizione	107
3.2.1. Domeniul de aplicare a teoriei	
presupposizione	107
3.2.2. Condițiile de aplicare a teoriei	
presupposizione	110
3.2.3. Efectele aplicării teoriei presupposizione	113
§4. Dreptul român	115
§5. Alte reglementări naționale	124
5.1. Dreptul german	125
5.1.1. Prima etapă	125
5.1.2. A doua etapă – perioada 1900-2000	126
5.1.3. Etapa actuală	128
5.2. Dreptul elvețian	128

5.3. Dreptul mexican.....	129
5.4. Dreptul argentinian.....	130
5.5. Dreptul uruguayean.....	130
5.6. Dreptul paraguayean.....	131
5.7. Dreptul brazilian.....	131
5.8. Dreptul chinez.....	132
<i>Secțiunea 3. Convențiile internaționale.....</i>	<i>133</i>
§1. Convenția de la Haga – 1964 (Convenția Națiunilor Unite asupra contractelor de vânzare internațională de mărfuri).....	134
1.1. Domeniul de aplicare.....	134
1.1.1. Scurt istoric.....	134
1.1.2. Obiectul convenției.....	136
1.1.3. Articolul 74.....	138
1.2. Condițiile de aplicare.....	139
1.2.1. Caracteristicile evenimentului perturbator.....	140
1.2.2. Consecințele antrenate de evenimentul perturbator.....	141
1.3. Efectele.....	144
1.3.1. Suspendarea executării contractului.....	144
1.3.2. Exonerarea de obligații.....	145
§2. Convenția de la Viena - 1980 (Convenția Națiunilor Unite asupra contractelor de vânzare Internațională de mărfuri).....	147
2.1. Domeniul de aplicare.....	147
2.1.1. Obiectul convenției.....	148
2.1.2. Articolul 79.....	149
2.2. Condițiile de aplicare.....	152
2.2.1. Caracteristicile evenimentului perturbator.....	152
2.2.2. Consecințele antrenate de evenimentul perturbator.....	155
2.3. Efectele.....	159
2.3.1. Obligația de notificare.....	160
2.3.2. Suspendarea executării.....	161
2.3.3. Exonerarea.....	161
<i>Secțiunea 4. Principiile UNIDROIT și Principiile dreptului european al contractului.....</i>	<i>164</i>
Eforturile de sistematizare.....	164
§1. Principiile UNIDROIT.....	166
1.1. Domeniul de aplicare.....	168

1.2. Condițiile de aplicare.....	170
1.3. Efectele situației de hardship	176
§2. Principiile dreptului european al contractului	181
2.1. Domeniul de aplicare.....	181
2.2. Consecințele evenimentului perturbator	184
2.3. Efectele.....	187
Capitolul 3. Dinamismul comerțului internațional	190
<i>Secțiunea 1. Practica contractelor internaționale</i>	<i>190</i>
§1. Evoluția clauzelor de hardship	192
1.1. Condițiile de aplicare a clauzei de hardship.....	192
1.1.1. Caracteristicile evenimentului perturbator	192
1.1.2. Consecințele asupra raportului contractual.....	198
1.1.2. Punerea în operă a mecanismului clauzei de hardship	200
1.1.3. Rezultatele posibile.....	208
§2. Flexibilitatea clauzelor de forță majoră	223
2.1. Condițiile de aplicare.....	225
2.1.1. Caracteristicile evenimentului perturbator	225
2.1.2. Consecințele antrenate de evenimentul perturbator	228
2.2. Punerea în operă a mecanismului.....	231
2.2.1. Suspendarea executării.....	231
2.2.2. Negocierile	232
2.3. Rezultatele urmărite	233
2.3.1. Reluarea executării contractului	233
2.3.2. Adaptarea contractului	234
2.3.3. Încetarea contractului.....	234
§3. Importanța practicii contractuale	235
3.1. Amploarea practicii contractuale.....	236
3.1.1. Utilizarea clauzei	237
3.2. Hardship ca uzanță a comerțului internațional	238
Capitolul 4. În loc de concluzii	243
Bibliografie	249